ENTREVISTA

JORGE LORING
DIRECTOR GE&PE INGENIERÍA

Jorge Loring: "El autoconsumo es una necesidad que la sociedad llevaba demandando más de 10 años"

REDACCIÓN | **TRIBUNA DE ANDALUCÍA**

GE&PE Ingeniería, ¿ha dónde se remontan los inicios de la empresa?

Los inicios de GE&PE Ingeniería se remontan al año 1983 bajo la necesidad que surge en los consumidores de obtener mejores contratos en energía eléctrica y en gas, así como estudios de eficiencia energética.

Es decir, que desde el año 1983 el consumidor ya se preocupaba por ser eficiente energéticamente, un sentimiento muy presente en la actualidad...

Sí, efectivamente. Desde que en los años 70, se produjo la primera crisis energética tanto instituciones públicas como privadas tomaron consciencia de la necesidad de ser eficientes energéticamente. Tanto es así que el Gobierno nacional creó el Instituto para la Diversificación y ahorro de la Energía -IDAE- en el año 1983 y en Andalucía se creó la Sociedad para el Desarrollo Energético de Andalucía aproximadamente en el mismo año, que luego pasó a ser la Agencia Andaluza de la Energía, la cual está hoy en día muy activa.

Ante la aparición de las energías renovables y su creciente demanda, ¿cómo se plantea el mercado?

El autoconsumo es una necesidad que la sociedad llevaba demandando desde hace más de 10 o 12 años y gracias a la mejora de la reglamentación existente en la actualidad, para que la planificación sea más rápida y ágil, se ha incrementado su demanda.

Además, los altos precios de la energía fósil actual ha acelerado aún más el proceso de transición, puesto que la diferencia entre lo que yo me puedo producir en mi propio centro de producción y lo que puedo comprar a precios excesivos es muy grande, por lo que es una inversión muy rentable que ha visto un crecimiento en su demanda en los últimos meses.

Los servicios más demandados en GE&PE Ingeniería abarcan lo que llamamos nosotros la gestión de la energía, la cual abarca dos aspectos: la gestión de compra de energía eléctrica y gas, y todo lo relacionado con la eficiencia energética.

En esta línea, ofrecemos mejoras productivas en todos los procesos, atendiendo a la gran demanda de plantas de energía renovable, sobre todo fotovoltaica y eólica, aunque también hay otras como la biomasa o la geotermia y, por supuesto, las plantas de autoconusmo que, principalmente son fotovoltaicas, pero también hay de pequeños equipos eólicos.

Bajo su experiencia, ¿qué sectores ve usted que están aportando por ser eficientes energéticamente?

Para el sector hidráulico, el sector de riego, es muy necesario el autoconsumo. Evidentemente, tanto pequeños riesgos, grandes instalaciones como las propias comunidades de regantes son potenciales clientes a los que el autoconsumo les supondría una rentabilidad a corto y largo plazo.

> "Es una inversión muy rentable que ha visto un crecimiento en su demanda en los últimos meses"

Y luego, todos los sectores que consuman 24 horas electricidad, así como aquellos que la consumen durante las horas del día amortizan la instalación muy rápido y les sale bastante rentable.

¿En qué se focalizará la empresa en los años venideros?

Nosotros estamos focalizados en la gestión de energía y en el diseño de plantas de energía renovable, tanto para empresas energéticas del sector, para promotores como para empresas consumidoras, como el sector metalúrgico, el sector del frío, edificaciones como hospitales, centros comerciales y muchísimos otros sectores que son intensivos en consumo de energía.